

MHT Vertriebsdienstleistungs GmbH

SALES SUCCESS CYCLE

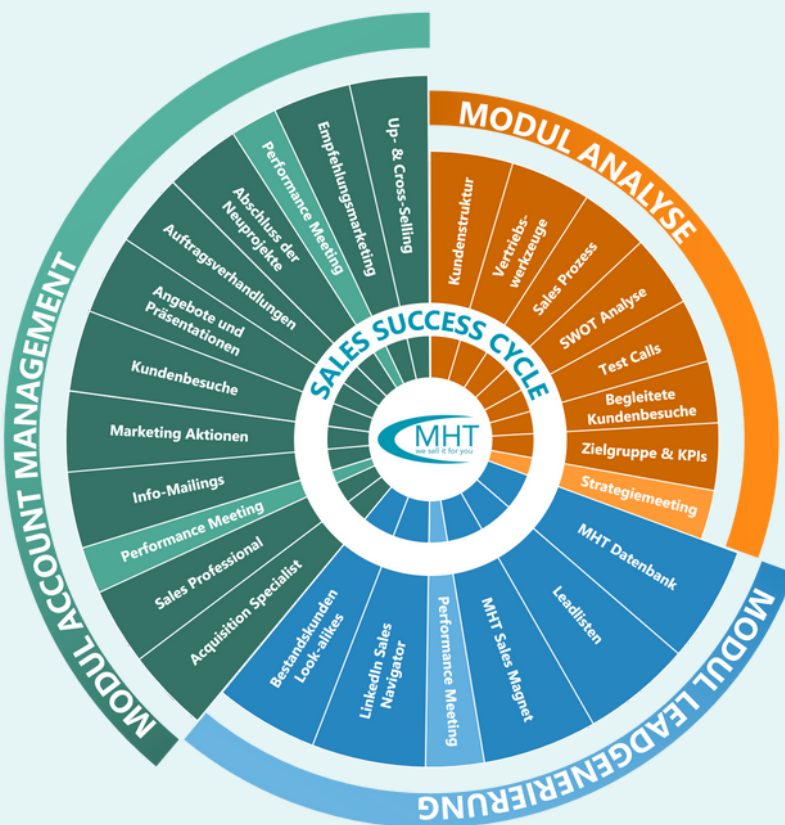
WACHSTUM ALS ZIEL?

Unser Sales Success Cycle (SSC) ist die Antwort auf jene Fragen, die Sie als Verantwortlichen für den Vertriebserfolg beschäftigen:

Wie kann ich neue Zielgruppen ansprechen ohne mein Kerngeschäft zu vernachlässigen?

Rechnet sich ein weiterer Vertriebsmitarbeiter innerhalb von 12 Monaten?

Kann eine Person alle erforderlichen Qualifikationen für die Neukundengewinnung abdecken?



Module für Ihr Wachstum

Analyse

Workshops für eine kompakte Analyse der Ausgangslage und Herangehensweise.

Leadgenerierung

Der Mix aus traditionellen und modernen digitalen Tools liefert schnelle Ergebnisse mit hoher Relevanz.

Account Management

Wir kombinieren die Stärken eines Acquisition Specialists und eines erfahrenen Sales Professionals für Umsätze bei Neukunden.

Wachstum ist planbar!

Sie vereinbaren mit uns konkrete Wachstumsziele auf Basis der Analyse und können entspannt den Aufbau der Neukunden-Pipeline verfolgen. Transparentes Reporting und Performance-Meetings geben Ihnen die Sicherheit mit unserem Spezialistenteam am richtigen Weg zu sein.

Kontakt:

MHT Vertriebsdienstleistungs GmbH
 Thomas Hofstätter | Managing Partner | +43 664 830 95 42
www.mht-vertrieb.at

SALES SUCCESS CYCLE

FOKUS AUF NEUKUNDEN!

Wir machen es Ihnen einfach! Wählen Sie genau jene Unterstützung, die Sie Ihre Ziele erreichen lässt.

Basic

Sie wünschen sich mehr qualitativ hochwertige Termine für Ihr Team? Wir erledigen den Job für Sie!

Advanced

Für Sie entsteht der größte Mehrwert durch ein Spezialisten- Team der MHT, das Aufträge und Umsätze generiert? Challenge accepted.

Premium

Sie möchten alle vertriebsrelevanten Aktivitäten inkl. Digital Marketing aus einer Hand? Wir übernehmen die Verantwortung.

PAKETE FÜR IHR WACHSTUM

Basic

€3.890

pro Monat

Wir geben die Steilvorlage, Ihr Team schließt ab

JETZT ANFRAGEN

Leistungsinhalt

Analyse Vertriebswerkzeuge

SWOT Analyse

Definition Zielgruppe

Entwicklung Gesprächsleitfaden

Cold-Calling

Terminvereinbarung

Durchführung: Acquisition Specialist

ADDITIV

Basic Plus

+ €260

pro Monat

JETZT ANFRAGEN

Laufende Bereitstellung hochrelevanter Leads mittels Web-Crawling & AI Tool

BESONDERS BELIEBT

Advanced

€7.290

pro Monat

Die Champions League für nachhaltiges Wachstum

JETZT ANFRAGEN

Leistungsinhalt

Alle BASIC PLUS Inhalte

Analyse Sales Prozess

MHT B2B Datenbank

Kundenbesuche

Angebote und Präsentationen

Auftragsverhandlungen

Abschluss von Neuprojekten

Durchführung: Acquisition Specialist und Sales Professional

Premium

€10.490

pro Monat

Marketing & Sales: Alles aus einer Hand

JETZT ANFRAGEN

Leistungsinhalt

Alle ADVANCED Inhalte

Analyse Kundenstruktur

SEO & GEO der Website

Google Ads Kampagne (inkl. Medien-Budget)

Implementierung IP-Tracking Tool

LinkedIn Beitrags-Erstellung

Durchführung: Acquisition Specialist, Sales Professional und Digital Marketing Specialist

Kontakt:

MHT Vertriebsdienstleistungs GmbH
 Thomas Hofstätter | Managing Partner | +43 664 830 95 42
 www.mht-vertrieb.at

