

MHT Vertriebsdienstleistungs GmbH

# SALES SUCCESS CYCLE

## WACHSTUM ALS ZIEL?

Unser Sales Success Cycle (SSC) ist die Antwort auf jene Fragen, die Sie als Verantwortlichen für den Vertriebs Erfolg beschäftigen:

- Wie kann ich neue Zielgruppen ansprechen ohne mein Kerngeschäft zu vernachlässigen?
- Rechnet sich ein weiterer Vertriebsmitarbeiter innerhalb von 12 Monaten?
- Kann eine Person alle erforderlichen Qualifikationen für die Neukundengewinnung abdecken?

## Module für Ihr Wachstum

### Analyse

Workshops für eine kompakte Analyse der Ausgangslage und Herangehensweise.

### Leadgenerierung

Der Mix aus traditionellen und modernen digitalen Tools liefert schnelle Ergebnisse mit hoher Relevanz.

### Account Management

Wir kombinieren die Stärken eines Acquisition Specialists und eines erfahrenen Sales Professionals für Umsätze bei Neukunden.



## Wachstum ist planbar!

Sie vereinbaren mit uns konkrete Wachstumsziele auf Basis der Analyse und können entspannt den Aufbau der Neukunden-Pipeline verfolgen. Transparentes Reporting und Performance-Meetings geben Ihnen die Sicherheit mit unserem Spezialistenteam am richtigen Weg zu sein.

### Kontakt:

MHT Vertriebsdienstleistungs GmbH  
 Thomas Hofstätter | Managing Partner | +43 664 830 95 42  
[www.mht-vertrieb.at](http://www.mht-vertrieb.at)





MHT Vertriebsdienstleistungs GmbH

# SALES SUCCESS CYCLE

## FOKUS AUF NEUKUNDEN!

Wir machen es Ihnen einfach! Wählen Sie genau jene Unterstützung, die Sie Ihre Ziele erreichen lässt.

### Basic

Sie wünschen sich mehr qualitativ hochwertige Termine für Ihr Team? Wir erledigen den Job für Sie!

### Advanced

Für Sie entsteht der größte Mehrwert durch ein Spezialisten-Team der MHT, das Aufträge und Umsätze generiert? Challenge accepted.

### Premium

Sie möchten alle vertriebsrelevanten Aktivitäten inkl. Digital Marketing aus einer Hand? Wir übernehmen die Verantwortung.

## PAKETE FÜR IHR WACHSTUM

### Basic

**€3.890**

pro Monat

Wir geben die Steilvorlage, Ihr Team schließt ab

JETZT ANFRAGEN

#### Leistungsinhalt

Analyse Vertriebswerkzeuge

SWOT Analyse

Definition Zielgruppe

Entwicklung Gesprächsleitfaden

Cold-Calling

Terminvereinbarung

Durchführung: Acquisition Specialist

JETZT NEU!

### Basic Plus

**€4.150**

pro Monat

JETZT ANFRAGEN

Laufende Bereitstellung hochrelevanter Leads mittels Web-Crawling & AI Tool

### BESONDERS BELIEBT

### Advanced

**€6.490**

pro Monat

Die Champions League für nachhaltiges Wachstum

JETZT ANFRAGEN

#### Leistungsinhalt

Alle BASIC PLUS Inhalte

Analyse Sales Prozess

MHT B2B Datenbank

Kundenbesuche

Angebote und Präsentationen

Auftragsverhandlungen

Abschluss von Neuprojekten

Durchführung: Acquisition Specialist und Sales Professional

### Premium

**€8.950**

pro Monat

Alles aus einer Hand für Ihren Erfolg!

JETZT ANFRAGEN

#### Leistungsinhalt

Alle ADVANCED Inhalte

Analyse Kundenstruktur

SEO Optimierung der Website

Implementierung IP-Tracking

AdWords Kampagnen

LinkedIn Beiträge

Durchführung: Acquisition Specialist, Sales Professional und Digital Marketing Specialist

## Kontakt:

MHT Vertriebsdienstleistungs GmbH  
Thomas Hofstätter | Managing Partner | +43 664 830 95 42  
www.mht-vertrieb.at

