

SALES SUCCESS CYCLE

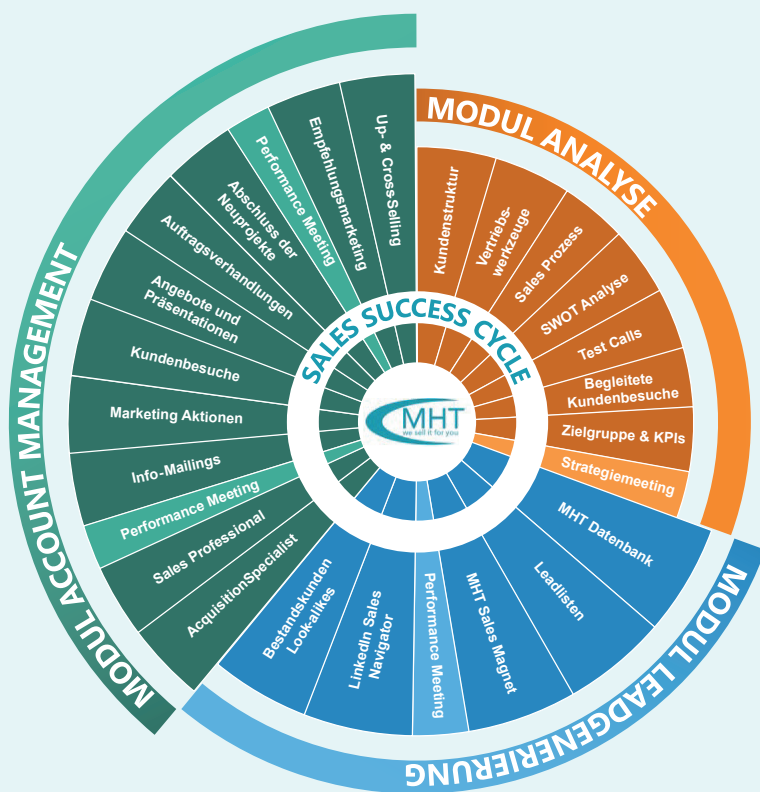
WACHSTUM ALS ZIEL?

Unser Sales Success Cycle (SSC) ist die Antwort auf jene Fragen, die Sie als Verantwortlichen für den Vertriebs Erfolg beschäftigen:

Wie kann ich neue Zielgruppen ansprechen ohne mein Kerngeschäft zu vernachlässigen?

Rechnet sich ein weiterer Vertriebsmitarbeiter innerhalb von 12 Monaten?

Kann eine Person alle erforderlichen Qualifikationen für die Neukundengewinnung abdecken?



Module für Ihr Wachstum

Analyse

Workshops für eine kompakte Analyse der Ausgangslage und Herangehensweise.

Leadgenerierung

Der Mix aus traditionellen und modernen digitalen Tools liefert schnelle Ergebnisse mit hoher Relevanz.

Account Management

Wir kombinieren die Stärken eines Akquisiteurs und eines erfahrenen Account Managers für Umsätze bei Neukunden.

Wachstum ist planbar!

Sie vereinbaren mit uns konkrete Wachstumsziele auf Basis der Analyse und können entspannt den Aufbau der Neukunden-Pipeline verfolgen. Transparentes Reporting und Performance-Meetings geben Ihnen die Sicherheit mit unserem Spezialistenteam am richtigen Weg zu sein.

Kontakt:

MHT Vertriebsdienstleistungs GmbH
Thomas Hofstätter | Managing Partner | +43 664 830 95 42
www.mht-vertrieb.at

SALES SUCCESS CYCLE

FOKUS AUF NEUKUNDEN!

Wir machen es Ihnen einfach! Wählen Sie genau jene Unterstützung, die Sie Ihre Ziele erreichen lässt.

- ⊕ Implementierung einer Akquise-Vertriebseinheit.
- ⊕ Aufbau digitaler Kompetenz im Leadgenerierungsprozess.
- ⊕ Stärkenorientierter Einsatz der Mitarbeiter.
- ⊕ Sicherstellung kontinuierlicher Schlagkraft. Implementierung einer Akquise-Vertriebseinheit.

PAKETE FÜR IHR WACHSTUM

Basic

Sie wünschen sich mehr qualitativ hochwertige Termine für Ihr Team? Wir erledigen den Job für Sie!

Advanced

Für Sie entsteht der größte Mehrwert durch ein Spezialisten-Team der MHT, das Aufträge und Umsätze generiert? Challenge accepted

Premium

Sie möchten alle vertriebsrelevanten Aktivitäten aus einer Hand? Wir übernehmen die Verantwortung

	TOP-SELLER	
BASIC	ADVANCED	PREMIUM
<i>Wir geben die Steilvorlage, Ihr Team schließt ab</i>	<i>Die Champions League für nachhaltiges Wachstum</i>	<i>Der 360° Blick inklusive Teamcoaching</i>
3.750,-/Monat*	5.950,-/Monat*	8.750,-/Monat*
Kontaktieren Sie uns	Kontaktieren Sie uns	Kontaktieren Sie uns
BASIC Inhalte	BASIC Inhalte plus	ADVANCED Inhalte plus
Analyse Vertriebswerkzeuge	Analyse Sales Prozess	Analyse Kundenstruktur
SWOT Analyse	MHT Datenbank	Tele-Sales Acquisition Coaching
Test Calls	MHT Sales Magnet	LinkedIn MHT Sales Boost (Outreach Kampagne)
Zielgruppe & KPIs festlegen	LinkedIn Sales Navigator	SEO, SEA, Website & One-Pager Optimierung
Potentielle Kundenlisten	Bestandskunden Lookalikes	Up- & Cross-Selling
Acquisition Specialist	Sales Professional	
	Kundenbesuche	
	Angebote und Präsentationen	
	Auftragsverhandlungen	
	Abschluss der Neuprojekte	

*Preise gültig bei einer Vertragsdauer von 12 Monaten (kürzere Laufzeit auf Anfrage).

DER EFFIZIENTE SCHRITT ZU NEUKUNDENUMSÄTZEN!

Wir begleiten Unternehmen in Wachstumsphasen. Als innovativer Vertriebsdienstleister liefern wir unseren Kunden seit 2014 einen entscheidenden Vorteil im Kampf um Neukunden und Marktanteile.

Lassen Sie uns Ihre Herausforderung persönlich besprechen!

Kontakt:

MHT Vertriebsdienstleistungs GmbH
 Thomas Hofstätter | Managing Partner | +43 664 830 95 42
www.mht-vertrieb.at

