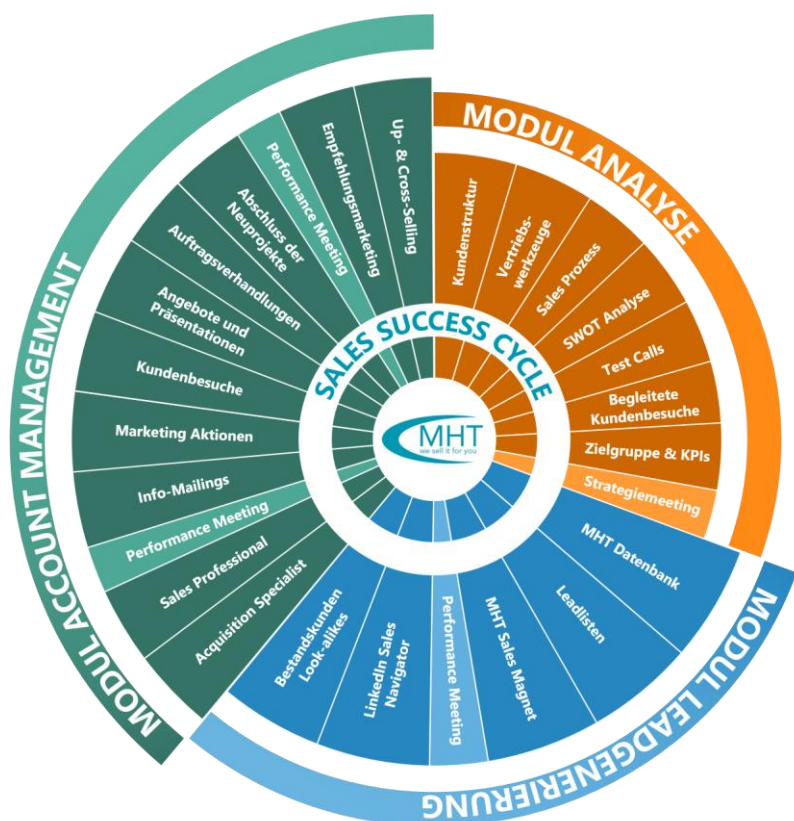


MHT SALES SUCCESS CYCLE

WACHSTUM ALS ZIEL?

Unser Sales Success Cycle (SSC) ist die Antwort auf jene Fragen, die Sie als Verantwortlichen für den Vertriebs Erfolg beschäftigen:

- Wie kann ich neue Zielgruppen ansprechen ohne mein Kerngeschäft zu vernachlässigen?
- Rechnet sich ein weiterer Vertriebsmitarbeiter innerhalb von 12 Monaten?
- Kann eine Person alle erforderlichen Qualifikationen für die Neukundengewinnung abdecken?



MODULE FÜR IHR WACHSTUM

Modul Analyse

Workshops für eine kompakte Analyse der Ausgangslage und Herangehensweise.

Modul Leadgenerierung

Der Mix aus traditionellen und modernen digitalen Tools liefert schnelle Ergebnisse mit hoher Relevanz.

Modul Account Management

Wir kombinieren die Stärken eines Akquisiteurs und eines erfahrenen Account Managers für Umsätze bei Neukunden.

WACHSTUM IST PLANBAR!

Sie vereinbaren mit uns konkrete Wachstumsziele auf Basis der Analyse und können entspannt den Aufbau der Neukunden-Pipeline verfolgen. Transparentes Reporting und Performance-Meetings geben Ihnen die Sicherheit mit unserem Spezialistenteam am richtigen Weg zu sein.

MHT SALES SUCCESS CYCLE

FOKUS AUF NEUKUNDEN!

Wir machen es Ihnen einfach! Wählen Sie genau jene Unterstützung, die Sie Ihre Ziele erreichen lässt.

- Implementierung einer Akquise-Vertriebseinheit.
- Aufbau digitaler Kompetenz im Leadgenerierungsprozess.
- Stärkenorientierter Einsatz der Mitarbeiter.
- Sicherstellung kontinuierlicher Schlagkraft.

	TOP-SELLER	
<p>BASIC</p> <p><i>Wir geben die Steilvorlage, Ihr Team schließt ab</i></p> <p>3.750,-/Monat*</p> <p>Kontaktieren Sie uns</p>	<p>ADVANCED</p> <p><i>Die Champions League für nachhaltiges Wachstum</i></p> <p>5.950,-/Monat*</p> <p>Kontaktieren Sie uns</p>	<p>PREMIUM</p> <p><i>Der 360° Blick inklusive Teamcoaching</i></p> <p>8.750,-/Monat*</p> <p>Kontaktieren Sie uns</p>
<p>BASIC Inhalte</p> <p>Analyse Vertriebswerkzeuge</p> <p>SWOT Analyse</p> <p>Test Calls</p> <p>Zielgruppe & KPIs festlegen</p> <p>Potentielle Kundenlisten</p> <p>Acquisition Specialist</p>	<p>BASIC Inhalte plus</p> <p>Analyse Sales Prozess</p> <p>MHT Datenbank</p> <p>MHT Sales Magnet</p> <p>LinkedIn Sales Navigator</p> <p>Bestandskunden Look-alikes</p> <p>Sales Professional</p> <p>Kundenbesuche</p> <p>Angebote und Präsentationen</p> <p>Auftragsverhandlungen</p> <p>Abschluss der Neuprojekte</p>	<p>ADVANCED Inhalte plus</p> <p>Analyse Kundenstruktur</p> <p>Tele-Sales Acquisition Coaching</p> <p>LinkedIn MHT Sales Boost (Outreach Kampagne)</p> <p>Vertriebsunterstützende Marketing Aktionen</p> <p>Up- & Cross-Selling</p>

*Preise gültig bei einer Vertragsdauer von 12 Monaten (kürzere Laufzeit auf Anfrage).

PAKETE FÜR IHR WACHSTUM

Basic

Sie wünschen sich mehr qualitativ hochwertige Termine für Ihr Team? Wir erledigen den Job für Sie!

Advanced

Für Sie entsteht der größte Mehrwert durch ein Spezialisten-Team der MHT, das Aufträge und Umsätze generiert? Challenge accepted!

Premium

Sie möchten alle vertriebsrelevanten Aktivitäten aus einer Hand? Wir übernehmen die Verantwortung!

DER EFFIZIENTE SCHRITT ZU NEUKUNDENUMSÄTZEN!

Wir begleiten Unternehmen in Wachstumsphasen. Als innovativer Vertriebsdienstleister liefern wir unseren Kunden seit 2014 einen entscheidenden Vorteil im Kampf um Neukunden und Marktanteile.

Lassen Sie uns Ihre Herausforderung persönlich besprechen!